

meine echte ZEITUNG

Das Magazin für Kunden der Raiffeisenbank Leibnitz

AUSGABE 06/2011

DIE AKTUELLE UMFRAGE:
ALLES ZUM THEMA SELBSTSTÄNDIGKEIT

IM GESPRÄCH:
PETER WIPPEL UND EUGEN ROTH
ÜBER DIE VORTEILE EINER
SELBSTSTÄNDIGEN BANK

**SEITENBLICKE AUF DEN
BUSINESS BRUNCH**



Raiffeisenbank Leibnitz



MEINE ECHTE BANK

MEINE ECHTE KARRIERE

WIR SUCHEN

eine/n ambitionierte/n

KundenberaterIn

Ihr Aufgabengebiet umfasst die Betreuung eines eigenen Kundenstocks und die Neukundenakquisition. Für diese herausfordernde Position stellen wir uns eine/n versierte/n und ambitionierte/n BankpraktikerIn mit Schwerpunkt Kundenbetreuung vor. Sie verstehen es aktiv auf Kunden zuzugehen und übernehmen in dieser Position gerne Eigenverantwortung. Verhandlungsgeschick, analytisches Denken und gutes Auftreten sollten Ihr Profil ergänzen.

eine/n ambitionierte/n

MitarbeiterIn Rechnungswesen/ Zahlungsverkehr

Ihr Aufgabengebiet umfasst die Unterstützung unserer Kundenberater sowie der Geschäftsleitung mit den Schwerpunkten Kontoführung und Verwaltung von Kundenstammdaten. Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung und sind in der Lage, vielfältige Aufgaben parallel zu bearbeiten. Branchenpraxis ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung. Engagement und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Ihre Unterlagen richten Sie bitte an die Geschäftsleitung der Raiffeisenbank Leibnitz, z. Hd. Frau Mag. Magdalena Kaiser, Bahnhofstraße 2, 8430 Leibnitz oder per E-Mail an magdalena.kaiser@rbleibnitz.at. Ihre Bewerbung wird selbstverständlich vertraulich behandelt.

EDITORIAL



Liebe Leserin, lieber Leser,

in letzter Zeit ist immer wieder über Banken Krisen in den Medien zu lesen und zu hören. Hochriskante Geschäfte auf den internationalen Kapitalmärkten bringen so manche Großbank in Schwierigkeiten. Gerade in diesen Zeiten zeigt sich der Vorteil einer selbstständigen regionalen Bank. Selbstständig, das heißt unabhängig von jeglichen Risikogeschäften in fernen Ländern, sehen wir heute, dass unser Geschäftsmodell der regionalen Bank das richtige ist. Wir verwalten die Einlagen der Region und das Geld bleibt in unserer Region. Unabhängig von internationalen Turbulenzen bilanzieren wir kontinuierlich positiv. Dank Ihrem Vertrauen können wir uns über regelmäßige Zuwächse bei den Einlagen freuen. Wir wünschen Ihnen frohe und geruhige Weihnachten und ein glückliches und erfolgreiches Neues Jahr 2012! Viel Spaß beim Lesen dieser Ausgabe von „Meine echte Zeitung“!

Ihr Peter Wippel
Vorstandsdirektor

Ihr Eugen Roth
Vorstandsdirektor

INHALT

	KUNDEN & MÄRKTE IM GESPRÄCH WAS BEDEUTET für Sie Selbstständigkeit? IMMOBILIEN als sichere Anlage WOHLBEFINDEN vermitteln	05 – 08
	WIRTSCHAFT & NEUES BUSINESS BRUNCH LEIBNITZER SPARTAGE	09 – 11
	KULTUR & SOZIALES WEIHNACHTS-CD von BETTY O. UNION LEIBNITZ auf Erfolgskurs NATUR genießen	12 – 13
	TEAM & MEHR PORTRÄT eines Mitarbeiters RAIFFEISENBANK LEIBNITZ News	14 – 15

IMPRESSUM

Medieninhaber, Herausgeber und Verleger: Raiffeisenbank Leibnitz eGen. Für den Inhalt verantwortlich: Raiffeisenbank Leibnitz eGen
Fotos: Raiffeisenbank Leibnitz eGen, Wolfgang Stadler, 2011 Shutterstock Inc.
Idee und Konzeption: Raiffeisenbank Leibnitz eGen, Das Kommunikationshaus Bad Aussee, www.kommhaus.com
Artwork: Das Kommunikationshaus Bad Aussee, www.kommhaus.com
Vorbehaltlich Änderungen, Irrtümer und Druckfehler.
Genderhinweis: Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Aufgrund der Lesbarkeit der Texte wird bei Bedarf nur eine Geschlechtsform gewählt. Dies impliziert keine Benachteiligung des jeweils anderen Geschlechts.

RAIFFEISENBANK aktuell

DIE RAIFFEISENBANK LEIBNITZ IST DAS EINZIGE GELDINSTITUT IN DER REGION DAS AUTARK UND AUTONOM AGIEREN KANN. EIGENSTÄNDIGKEIT ZUM VORTEIL DER KUNDEN.

Die Beratungs-Experten der Raiffeisenbank Leibnitz sind immer bemüht alle Wünsche und Anliegen ihrer Kunden sofort umzusetzen. Möglich ist dies, weil alle Entscheidungen direkt im Haus getroffen werden. „Alles wird im Haus vor Ort entschieden. Es gibt keine langen Entscheidungswege“, erklären die Vorstandsdirektoren Peter Wippel und Eugen Roth. Die Selbstständigkeit der Bank bringt den Kunden große Vorteile.

SCHNELL UND EFFIZIENT

Ist es bei anderen Banken oft so, dass Entscheidungen lange Wege durch halb Europa benötigen bis sie beantwortet werden können, so bietet die Raiffeisenbank Leibnitz ihren Kunden genau das Gegenteil. Jede Anfrage wird direkt vor Ort bearbeitet und beantwortet. Schnell, effizient und unter Berücksichtigung der regionalen Gegebenheiten werden Kundenanliegen erledigt. Durch den ganzheitlichen Beratungsansatz wird gemeinsam



Die Wertschöpfungskette bleibt in der Region.

mit dem Kunden die individuell beste Lösung ausgearbeitet und umgesetzt. Die Wertschöpfung kommt der Region zugute. „Es gehört zur Philosophie unserer Bank, dass ein Großteil der Gewinne in der Region verbleibt. Damit wird die regionale Infrastruk-

tur gestärkt. Von Wohnungsbauten über das Sponsoring von Sport und Kultur bis zur Unterstützung sozialer und karitativer Aktivitäten reicht die Palette. Von der Region für die Region. Echte und gelebte Verantwortung einer Bank für ihre Region.

Das Team der Servicebank steht für Ihre Anliegen gerne zur Verfügung.



IM GESPRÄCH

DIE BEIDEN VORSTANDSDIREKTOREN PETER WIPPEL UND EUGEN ROTH NEHMEN ZU AKTUELLEN THEMEN UND DEN VORTEILEN DER SELBSTSTÄNDIGKEIT IHRER BANK STELLUNG.

In letzter Zeit häufen sich Berichte in denen die Banken als Mitverantwortliche für die sogenannte Schuldenkrise bezeichnet werden. Wie ist Ihre Sicht der Dinge diesbezüglich?

Eugen Roth: Die Banken haben kein gutes Image zur Zeit. Wobei hier klar zu unterscheiden ist um welches Institut es sich handelt. Bank ist nicht gleich Bank. Große Banken beteiligen sich zum Teil an den internationalen Kapitalmärkten an Geschäften mit extrem hohem Risiko. Wenn es hier zu Ausfällen kommt kann das ein Institut in ihren Grundfesten erschüttern. Darüber wird dann groß in den Medien berichtet, und daher kommt zum Teil auch das schlechte Image der Banken. In unserem Fall ist die Sachlage aber eine gänzlich andere. Wir sind ein selbstständiges und regional agierendes Geldinstitut. Wir lukrieren unser Kapital in der Region und das Geld bleibt auch in der Region.

Wie wirkt sich die Internationalisierung der Großbanken auf die Kunden aus?

Peter Wippel: Schauen Sie, das ist ganz einfach. Wenn Sie heute einen Kreditantrag bei einer der Großbanken stellen, so wird beispielsweise dieser Antrag in den USA oder Italien bearbeitet. Die Großbanken haben ihre Kreditabteilungen in solchen Ländern zentralisiert. Es dauert dann meistens recht lange bis sie eine

Antwort erhalten. Die Entscheidung wird auch so weit vom Kunden entfernt getroffen, dass regionale Begebenheiten nicht berücksichtigt werden können.

Und wie wird so ein Antrag bei Ihnen bearbeitet?

Peter Wippel: Wir sind eine selbstständige Bank. Das heißt alle Entscheidungen werden bei uns im Haus vor Ort getroffen. Dadurch fallen die langen Entscheidungswege über mehrere Stationen weg. Das hat für den Kunden den Vorteil, dass wir rasch und unter Berücksichtigung der tatsächlichen Umstände entscheiden können.

Wie hat sich die sogenannte Bankenkrise der letzten Jahre auf Ihre Bank ausgewirkt?

Eugen Roth: Die Krisen der letzten Jahre haben die Raiffeisenbank Leibnitz nur am Rande getroffen. Wir können seit Jahren einen kontinuierlichen Zuwachs der Spareinlagen verzeichnen und haben auch in den vergangenen Jahren immer positiv bilanziert. Das bestätigt die Richtigkeit unseres Geschäftsmodells. Als regionale und unabhängige Bank verwalten wir die Spareinlagen unserer Kunden aus der Region. Das ermöglicht uns wiederum die Vergabe von Krediten für die Region. Darüber hinaus verfügen wir über eine ausgezeichnete Eigenkapitalausstattung, was wiederum unsere Unabhängigkeit stärkt.



„Bank ist nicht gleich Bank“ betonen Peter Wippel (links) und Eugen Roth (rechts) im Gespräch mit der Redaktion.

Was bedeutet für Sie **SELBSTSTÄNDIGKEIT?**

WAS BEDEUTET FÜR UNSERE KUNDEN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT? IM WETTBEWERB AM FREIEN MARKT IST ES WICHTIG GUTE UND KOMPETENTE PARTNER ZU HABEN. GEMEINSAM STRATEGIEN ZU ENTWICKELN UND DIESE KONSEQUENT UMSETZEN. WIR HABEN UNS UMGEHÖRT.



SIEGLINDE SINIC
Inhaberin Boutique SIS!

„Eigenverantwortung zu übernehmen ist ein wesentlicher Aspekt der Selbstständigkeit. Man kann seine Kreativität umsetzen und das Tempo selber steuern. In meiner Branche ist es sehr wichtig mit der Zeit zu gehen und den Zeitgeist zu leben. Der Kunde ist König, man muss ab und zu Kompromisse diesbezüglich eingehen. Die Absicherung für die Zukunft ist sehr wichtig, man braucht gute Partner, beispielsweise eine gute Bank.“



ELISABETH ROIS
Friseurin, Kindermann-
Zentrum Leibnitz
„Kopfüber“

„Es ist die eigene Philosophie zu leben und die Liebe zum Beruf wirklich zu können. Es bedeutet der eigenen Überzeugung zu folgen und dem Kunden das Beste zu geben. Für mich ist es das Schönste an meiner Selbstständigkeit, dass ich meine Kunden unterstützen kann, ein großes Stück Selbstwertgefühl durch perfektes Styling und Make-up zu gewinnen.“



JÜRGEN ARMBURST
Inhaber Büroteam

„Selbstständigkeit bedeutet für mich die Chance sich selbst verwirklichen zu können. Verantwortung zu übernehmen und Mitarbeiter zu führen. Man steckt sich Ziele und arbeitet gemeinsam daran diese zu erreichen.“



HANS-JÜRGEN UITZ
Filialleiter Fa. Krobath,
Wagna

„Unter Selbstständigkeit oder Eigenständigkeit verstehe ich vor allem Freiheit. Es bedeutet aber auch selbst Eigenverantwortung zu übernehmen. Berufliche Selbstständigkeit bedingt auch die Bereitschaft ein gewisses eigenes finanzielles und soziales Risiko zu übernehmen.“

SICHERHEIT für Ihr Geld

**HOHES RISIKO
HOHER ERTRAG**



**GERINGES RISIKO
SICHERER ERTRAG**

Die Anlagepyramide ist ein Konzept, das den Zusammenhang von Risiko und Ertragspotenzial beschreibt. Grundsätzlich gilt: Je höher das Ertragspotenzial einer Veranlagung, desto höher ist das Risiko. Die Anlagepyramide ist in fünf Stufen eingeteilt, wobei die Grundstufe die sicherste und die oberste Stufe – das ist die Spitze der Pyramide – die risikoreichste, dafür aber auch die mit den größten Ertragsmöglichkeiten, darstellt.

DIE FÜNF STUFEN IM EINZELNEN:

1. **Stufe** – Sparbuch, Bausparen, Klapotetzsparbuch, Weinreben-Prämien-sparbuch, Termineinlage, Festgelder.
2. **Stufe** – Bundes-Anleihen, Anleihefonds, Anleihen in Euro, Wohnbauanleihen, Kassenobligationen, Immobilienfonds, Lebensversicherung.
3. **Stufe** – gemischte Fonds, internationale Anleihen, internationale Anleihefonds, Zertifikate.
4. **Stufe** – Aktien und Aktienfonds, Immobilienaktien, Zertifikate.
5. **Stufe** – Optionen, Futures und Rohstoffe.

WIE LEGE ICH MEIN GELD SICHER UND ERTRAGREICH IN ZEITEN WIE DIESEN AN? DIE ANLAGESTRATEGIEN DER RAIFFEISENBANK LEIBNITZ ZEIGEN DEN WEG.

Auch in der Anlagestrategie gelten die Grundsätze der ganzheitlichen Kundenberatung. Individuell und auf Ihre persönlichen Bedürfnisse zugeschnitten sollte sie sein. Die Grundlage jeder Veranlagung ist das Sparbuch. Sie können Ihren Sicherheitspolster beziehungsweise Ihre Liquiditätsreserve selbst definieren. Zuerst stellt sich die Frage wieviel soll für das neue Auto, den Urlaub, die Ausbildung der Kinder etc. jederzeit zur Verfügung stehen? Darauf aufbauend erörtern die Kundenberater gemeinsam mit Ihnen ob und wie Ihr Vermögen in weiteren verschiedenen Veranlagungsklassen investiert werden kann. Dabei wird im

Sinne der ganzheitlichen Beratung großer Wert auf die persönlichen Bedürfnisse des Kunden gelegt.

DAS MAGISCHE DREIECK
Die Basis für die unterschiedlichen Veranlagungsformen liegt in der Anlagenpyramide im Zusammenspiel mit dem magischen Dreieck: Ertrag, Liquidität und Sicherheit. Die Anlageformen werden ganz auf Ihre persönliche Situation abgestimmt. Die Beratungsexperten der Raiffeisenbank Leibnitz verfügen über das nötige Know-how die für Sie bestmögliche Form der Veranlagung umzusetzen. Sicher, ertragreich und solide.



„Wir suchen ganz bewusst das Gespräch mit unseren Kunden, nehmen uns viel Zeit dafür, prüfen alle Möglichkeiten und bieten dann maßgeschneiderte, individuelle Lösungen.“

KURT KAPPER
Leiter der Servicebank

WOHLBEFINDEN vermitteln

SEIT 5. NOVEMBER 2011 IST DAS FACHINSTITUT FÜR MASSAGE UND FUSSPFLEGE MA-KA IN DEN NEUEN RÄUMLICHKEITEN IM EINKAUFSZENTRUM BASTA IN LEIBNITZ IN BETRIEB.

Was hat Sie bewogen sich mit einem Fachinstitut für Massage selbstständig zu machen?

Waltraud Kappaun: Mein Geschäftspartner Alois Maritschnegg und ich sind seit vielen Jahren im Gesundheitsbereich tätig. Wir hatten unabhängig voneinander bei verschiedenen Unternehmen in diesem Bereich gearbeitet. Irgendwann entstand bei jedem von uns der Wunsch ein eigenes Institut

zu eröffnen. Das Schöne daran ist, dass wir mit unserer Arbeit unseren Kunden helfen können Stress abzubauen und Wohlbefinden zu erlangen.

Gesundheit und Körperbewusstsein werden zusehends wichtiger für viele Menschen. Wie sehen Sie die Entwicklung?

Kappaun: Ich denke, dass sich diese Tendenz noch verstärken



MA-KA Eigentümer Alois Maritschnegg und Waltraud Kappaun

FINANZIEREN ABSICHERN VORSORGEN



Maßgeschneiderte Finanzierungen sind der Schlüssel zum Wohntraum

*Das Team der Privatbank der Raiffeisenbank Leibnitz:
Ferdinand Adam, Dietmar Koller, Barbara Bauer, Mario Herbst, Alexander Schauerperl.*

Zur Erfüllung Ihrer Wohnträume ist eine maßgeschneiderte Finanzierung unbedingt erforderlich. Solange alles in „geordneten Bahnen“ verläuft, funktioniert auch die monatliche Rückführung der Verpflichtungen. Doch was passiert, wenn Unvorhergesehenes passiert? Damit in solchen Fällen keine ausweglose Situation entsteht, ist die Absicherung in Form einer Unfall- und Ablebensversicherung von größter Bedeutung. Ihre Kundenberater informieren und beraten Sie umfassend, damit Finanzierung und Absicherung ein optimale Lösung ergeben.

AUF DER SICHEREN SEITE

Zusätzlich sollte auch als Reserve monatlich ein geringer Betrag zum Ansparen verwendet werden. Damit wird für notwendige Reparaturen oder Anschaffungen vorgesorgt. Mit einem verlässlichen Partner an Ihrer Seite kann somit Ihrem Vorhaben nichts mehr im Wege stehen. Finanzierung, Absicherung und Vorsorge bilden eine Einheit die es Ihnen ermöglicht besten Gewissens Ihre Wohnträume zu erfüllen.

wird. Viele Menschen stehen im Arbeits- und auch im Privatleben ziemlich unter Druck. Daher wird der Wunsch sich Gutes zu tun und zu entspannen bei vielen immer größer. Die Leute sind auch sehr offen für neue Therapie- und Gesundheitsanwendungen.

Wie läuft es am neuen Standort im Einkaufszentrum Basta in Leibnitz?

Kappaun: Ausgezeichnet! Wir haben ja erst am 5. November hier im Basta eröffnet und konnten in dieser kurzen Zeit schon viele neue Kunden gewinnen. Die Infrastruktur ist perfekt. Es gibt ausreichend Parkmöglichkeiten und für Kunden die nicht mehr so mobil sind, steht ein Lift zur Verfügung, der sie direkt zu unserem Institut bringt.

Eine letzte Frage:

Wie verbringen Sie die bevorstehenden Weihnachten?

Kappaun: Ganz gemütlich und entspannt bei einem guten Glas Wein. Und mit der Vorfreude auf das kommende, hoffentlich erfolgreiche Arbeitsjahr! Die Arbeit macht uns nämlich sehr viel Freude. Wir sind dankbar, dass wir auch im Berufsleben eine hohe Lebensqualität haben.

BUSINESS BRUNCH

ERFOLG IST EINE FRAGE DER STRATEGIE UND DER RICHTIGEN UMSETZUNG. GESTERN – HEUTE – MORGEN. DAVON KONNTEN SICH DIE ZAHLREICHEN TEILNEHMER BEIM BUSINESS BRUNCH AM 1. DEZEMBER 2011 ÜBERZEUGEN.

Der Sitzungssaal in der Raiffeisenbank Leibnitz war Veranstaltungsort des diesjährigen Business Brunchs. Die vielen Teilnehmer lauschten interessiert den Ausführungen des Referenten Paul Slamanig. Sein Impulsreferat stand unter dem Motto: „Erfolg durch

unternehmerisches Handeln“. Gerade in wirtschaftlich turbulenten Zeiten ist es von großer Wichtigkeit die richtigen Strategien zu verfolgen um erfolgreich zu sein. Reger Gedankenaustausch unter den Teilnehmern rundeten die gelungene Veranstaltung ab.



Mag. Eugen Roth und Mag. Paul Slamanig



Die zahlreichen Teilnehmer lauschten dem spannenden Vortrag.



Kulinarische Köstlichkeiten wurden serviert



*Walter Rentmeister,
Mag. Eugen Roth,
Mag. Paul Slamanig
und Peter Wippel*

Rückblick LEIBNITZER Spartage

MIT EINEM BUNTEN PROGRAMM FÜR JUNG UND ALT WURDEN VOM 27. BIS 31. OKTOBER 2011 DIE LEIBNITZER SPARTAGE GEFEIERT.

Von der „langen Nacht des Sparens“ am 27. Oktober über den Besuch des Kasperls bis zum klassischen Weltspartag am 31. Oktober 2011 drehte sich alles rund ums Sparen bei den diesjährigen Leibnitzer Spartagen.

SPAREN IST ZEITLOS UND IMMER AKTUELL

Die Raiffeisenbank Leibnitz lud zu den Spartagen und alle kamen. Von der Oma bis zum Enkerl, vom Pensionisten bis zum Jungunternehmer. „Wir sind in der glücklichen Lage, dass die Spareinlagen in unserem Bankinstitut ständig steigen“, berichten die beiden Vorstandsdirektoren Peter Wippel und Eugen

Roth und ergänzen, „deshalb sind wir immer bemüht unseren Kunden die besten Konditionen und die Sicherheit einer selbstständigen Bank zu bieten“.

GANZHEITLICHE BERATUNG

Anlässlich der Leibnitzer Spartage konnten sich die Kunden auch ausführlich über den ganzheitlichen Beratungsansatz der Bankexperten informieren. Dabei wird gemeinsam mit dem Kunden und unter Berücksichtigung der persönlichen Umstände ein individuelles und ganz auf die Bedürfnisse des einzelnen Kunden abgestimmtes Lösungsmodell ausgearbeitet. Flexibel, schnell und sicher.



Viele Kinder freuten sich über den Kasperl.



Mit dem Bummelzug durch Leibnitz.



Dr. Klaus Gäig, DI Erwin Kortschak, Prok. Günter Obernberger, Dr. Johann Grasch, Prok. Walter Rentmeister



Auch für das leibliche Wohl war bestens gesorgt.



Josef Luttenberger, VDir. Peter Wippel, Christoph Jöbstl, Anneliese Luttenberger, VDir. Eugen Roth, Angelika Dietrich, Helmut Dietrich



Spaß für jung und alt



Gerhard Marko, VDir. Peter Wippel, Patrick Marko, Gerhard Ogrisek



Walter Diengsleder, Hubert Flucher, Gertrude Flucher, Mag. Eugen Roth



Unsere jungen Kunden.



Kundenberater Sonja Koller, Horst Videcnik, Astrid Stani

100. WEINREBEN PRÄMIENSPARBUCH

Der Kunde Mag. August Tropper (Mitte) freut sich über zwei exquisite Flaschen Wein übergeben vom Gewinner August Assigal (rechts) mit Kurt Kapper (links). Das neue Sparprodukt besticht durch attraktive Konditionen, ist zu 100 Prozent sicher und eignet sich ideal zur Vermögensbildung.





„LAND UND LEIT“ – NEUE CD von Betty O.

„Land und Leit – LIEDeratur bei Wind und Wetta“, so heißt das brandneue Album von Betty O. Von „Wind und Wetta“ bis zum „Kindergartenlied“ spannt sich in 14 Songs ein breiter musikalischer Bogen.

Ländlich-komisch bis poetisch und gekonnt wortwitzig. Die Musikerin und Kabarettistin Betty O. legt mit ihrer neuen CD „Land und Leit“ ein musikalisch vielfältiges Werk mit witzig bis hintergründigen Texten vor. „A Opfi“ alleine macht noch kein „kerniges Derndl“, aber wenss dann doch mal zuviele Pfunde auf der Waage sind, ist „Wolken“ angesagt. Außerdem wird das Geheimnis gelüftet, warum „Tschannin und Tschannett“ erziehungstechnisch nützliche Namen sind. Spaß ist garantiert bei dem neuem Album von Betty O.

Foto: Gary Wolf



Beim Turnier zeigte das Team eine starke Leistung.



Dressenübergabe: Union Leibnitz

UNION LEIBNITZ AUF ERFOLGSKURS

Das neu formierte Volleyball-Herrenteam der Union Leibnitz zeigt Potenzial. Mit einem völlig neuen Team starteten die Volleyballer der Spielgemeinschaft Deutschlandsberg-Leibnitz in die neue Saison in der 1. Landesliga, der höchsten steirischen Spielklasse. Zwar

gingen die Auftaktspiele gegen die TUS Vulkanland Volleys Feldbach und den VBV Trofaiach knapp verloren, dennoch zeigt die junge Truppe dass Potenzial in ihr steckt. Die Volleyball-Damen starteten mit Siegen gegen USV Jennersdorf und SSV HIB Liebenau furios in

die Saison. Das routinierte Team profitierte von seiner Erfahrung und zeigte ausgezeichnete Leistungen. Top motiviert mit Spaß am Spiel ließen die Damen aus Leibnitz nichts anbrennen. Ein perfekter Start in die Saison ist somit gelungen.



U15 SVL FLAVIA SOLVA – HERBSTMEISTER

Die „Jungen Flavianer“ spielten eine überragende Herbstsaison und standen schlussendlich verdient auf dem 1. Platz in der steirischen Leistungsklasse. Die junge Truppe von Trainer Wolfgang Gassmann schaffte das Kunststück zwölf Spiele ungeschlagen zu bleiben. Nicht zuletzt durch die Unterstützung der Raiffeisenbank Leibnitz reift hier eine erfolgversprechende Generation von jungen Fußballern heran.

GUT FINANZIEREN und gewinnen

DIE RAIFFEISENBANK LEIBNITZ BIETET UMFASSENDES SERVICE AN – SPEZIELLE ANGEBOTE AUF ALLEN EBENEN.

Mit der ganzheitlichen Beratung findet jeder Kunde den sicheren Hafen in allen finanziellen Angelegenheiten. Dieses umfassende Service betrifft sowohl alle Fragen zu Kontoangelegenheiten als auch verschiedene Anlageformen.

Die Kunden profitieren von der persönlichen Beratung bei der maßgeschneiderte Lösungen gefunden werden. Anlässlich der Abschlüsse gibt es auch immer wieder exklusive Preise zu gewinnen.



Über einen exklusiven Picknick-Rucksack können sich Augustin Ulli (links) aus Neutillmitsch und Angela Haring (rechts) aus Leitring freuen.



DOPPELT GEWONNEN



Vanessa Brunner profitiert vom Abschluss eines Bausparvertrages und gewann einen Fatboy.

SUDOKU Gewinnspiel

Elfriede Poglei aus Preding kann sich als Gewinnerin des SUDOKO Gewinnspiels über ein Sparbuch im Wert von 100,- Euro freuen. Peter Wippel (rechts) und Mag. Magdalena Kaiser (links) überreichten der glücklichen Gewinnerin (2. von rechts) mit Ihrem Gatten Anton (2. von links) den Preis.



Sudoku

			4		3	5	7	
8	3				6		9	
4		1	9			2		
1	2		8		4	9		7
5		7	3		2		1	4
		8			9	6		3
	4		2				8	5
	5	6	1		8			

	3	8			1		7		9
			9						6
	6					8		4	
			3	8		7			
	8				9				7
				1		5	8		
		2		6					5
	9						4		
	4		1		3			2	8

Einsendeschluss: 13. Jänner 2012. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen. Unter allen Einsendungen wird ein Preis verlost. Barablöse ist nicht möglich. Der Gewinner wird schriftlich verständigt.



www.sudoku-puzzles.net

UNSERE MITARBEITER

stellen sich vor

VOM PRAKTIKANTEN ZUM PROKURISTEN. MIT EINSATZ UND ZIELSTREBIGKEIT STIEG WALTER RENTMEISTER DIE KARRIERELEITER EMPOR. HEUTE IST ER ABTEILUNGSLEITER DER FIRMENBANK.

Prokurist Walter Rentmeister ist unter anderem für die gesamte Organisation des Firmenkundengeschäftes inklusive aller Dienstleistungen zuständig. In dieser verantwortungsvollen Position ist er als kompetenter und lösungsorientierter Experte immer auf die Zu-

friedenheit der Kunden bedacht. Als Verantwortlicher für die Umsetzung des Vertriebsjahresplans inklusive mindestens vierteljährlichem Soll-/Ist-Vergleich und Bericht an die Geschäftsleitung erfüllt Walter Rentmeister auch bankintern wichtige Aufgaben.



WALTER RENTMEISTER
Prokurist
der Raiffeisenbank Leibnitz

GEBURTSDATUM
6. Dezember 1967

WOHNORT
Pirching am Traubenberg

**IN DER RAIFFEISENBANK
LEIBNITZ TÄTIG**
seit 1986

RAIFFEISENBANK LEIBNITZ

Porträt

BERUFLICHE WEITERBILDUNG

- 1988 Grundausbildungen
- 1992 Bilanzseminar Fachausbildung I, Raiffeisenakademie
- 1996 Führungskräfteausbildung
- 2003 Ausbildung zum Kommerzkundenbetreuer

MEIN EINSTIEG IN DIE RAIFFEISENBANK LEIBNITZ

Im Jahr 1984 absolvierte ich ein Praktikum in der Raiffeisenbank Leibnitz und wurde 1986 fest angestellt. Mein Einstieg erfolgte in der Buchhaltung, danach wechselte ich in die Kreditabteilung. In dieser Funktion war ich an den Anfängen unseres Slowenien- und Kroatiengeschäftes beteiligt. 2003 erfolgte die Gründung der Abteilung Firmenbank wo ich als Berater tätig war. Seit 2004 bin ich Abteilungsleiter der Firmenbank. Im selben Jahr wurde ich zum Prokuristen ernannt.

Als Leiter der Firmenbank bin ich für ein vielfältiges Aufgabengebiet zuständig. Neben vielen organisatorischen und strukturellen Funktionen sind es vor allem die direkten Kundenkontakte, die mir sehr viel Freude bereiten. Ich bin immer darum bemüht, gemeinsam mit den Kunden die individuell beste Lösung zu finden.

MEINE ECHTE KARRIERE

WIR SUCHEN
einen ambitionierten
Firmenkundenberater

eine/n ambitionierte/n
**MitarbeiterIn Rechnungswesen/
Zahlungsverkehr**

Wenn Sie an dieser herausfordernden und verantwortungsvollen Aufgabe interessiert sind, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung. Weitere Details dazu finden Sie auf Seite 2.

Ihre Unterlagen richten Sie bitte an die Geschäftsleitung der Raiffeisenbank Leibnitz, z. H. Frau Mag. Magdalena Kaiser, Bahnhofstraße 2, 8430 Leibnitz oder per E-Mail an: magdalena.kaiser@rbleibnitz.at

RAIFFEISENBANK LEIBNITZ gratuliert



RUHESTAND

Am 11.11.2011 verabschiedete sich die langjährige Mitarbeiterin Josefa „Josy“ Handl in den wohlverdienten Ruhestand. 40 Jahre lang war Josefa Handl mit großem Engagement in der Raiffeisenbank Leibnitz tätig. Im Laufe der Jahre durchlief sie viele verschiedene Stationen innerhalb des Unternehmens. Seit 1997 war sie als umsichtige Assistentin des Vorstands tätig. Die dreifache Mutter kann sich nunmehr ihren zwei Enkelkindern widmen, die sich schon auf ihre Oma freuen. Viel Reisen und Kultur genießen stehen ebenfalls ganz oben auf Josys Wunschliste für den Ruhestand.

DIENSTJUBILÄUM

20 JAHRE

Helmut Brodatsch seit 11.02.1991
Helmut Schadler seit 01.07.1991



30 JAHRE

Kurt Kapper seit 02.02.1981
Irmgard Huss seit 13.07.1981
Maria Draxler seit 01.12.1981



40 JAHRE

Horst Videcnik seit 15.07.1971
Josefa Handl seit 01.08.1971



AUSBILDUNG

Sonja Koller bestand die
Bankausbildung III



Schenken Sie Ihren Lieben Sicherheit!



Die Sicherheit Ihrer echten Bank.
Jetzt Leibnitzer Sparbuch oder
Weinreben-Prämien-sparbuch schenken.